

HEADS 自己評価シート

氏名			記入日		R6年. 月	
目標 (達成率→ %)		"中間報告 (15日まで)"	実績	昨対%	累計(月～ 月) 5~7・8~10・11~1・2~4	
総売上 ￥		¥	¥	%		
技術売上 ￥		¥	¥	%		
店販売上 ￥		¥	¥	%		
3ヶ月リピート率 (新) %		%	%	%		
3ヶ月リピート率 (総) %		%	%	%		
総客数 人		人	人	%		
技術単価 ￥		¥	¥	%		
指名技術売上 ￥		¥	¥	%		
指名客数 人		人	人	%		
No.	人事評価 (下記項目について 1～4で自己評価してください)			自己評価 (1~4)	評価の根拠 (なぜならば～)	
1	数字の意識(個人売上達成) 売上					
2	数字の意識(個人売上達成) 指名					
3	数字の意識(個人売上達成) リピート					
4	数字の意識(個人売上達成) 店販・知販(扱う商材の理解度)					
5	数字の意識(店舗売上達成)					
6	自分の顧客ターゲットが明確である					
7	店舗の取り組み(キャンペーン・イベント)を理解し協力している					
8	自分の役割を理解し、全うできた					
9	チームとして人への気遣いができている					
10	HEADSの店舗のルールを理解している(時間・確通報)					
11	HEADSのブランドを保つための空気づくりや環境整備ができている					
12	HEADSの言葉の定義を理解している(理念・イズム・役割・サロン)					
13	新規客に対しての見せ方を出来ている(挨拶・言葉遣い・姿勢・カルテ)					
14	固定客・VIP客に対しての見せ方を出来ている(挨拶・言葉遣い・提案)					
15	お店のブランドを理解し、価値を落とすようなことはしていない					
16	技術の向上(レッスン計画・後輩育成・講習等参加)をしている					
17	新しいコトにチャレンジしている(技術・知識・情報)					
18	自己集客(発信・SNS)している					
19	自己管理できている(健康・スケジュール)					
合計点						
今月の振り返り				来月の目標		